

ミニセミナープログラム

No	時間	支援対象国	セミナータイトル	登壇者
1	13:55-14:03	中近東・アジア アフリカ	中近東・アジアへの輸出はおまかせ！ 創業60年の知識と経験を活かし、販路を開拓！	大和実業株式会社 代表取締役 酒井宏之
2	14:04-14:12	欧州、米国、中国、 香港、台湾	現地スーパーへの納入には、高いハードルがあります。一緒に商品開発できる企業を希望	クラウン貿易株式会社 営業課長 小嶋孝
3	14:13-14:21	全世界	貴社の海外営業部門のように緊密な関係を築きながら販売協力致します。	三ツ星貿易株式会社 代表取締役 美濃広之
4	14:22-14:30	中国、香港、台湾	日中貿易50年の経験に基き、中国側ユーザーとの人脈を活かし販路を開拓いたします。	兵庫県貿易株式会社 神戸営業部 谷口文一
5	14:31-14:39	欧州、米国、中国	初めての海外展開のきっかけ作り。魅力ある日本企業を世界中に発信しビジネスを創出。	菱沼貿易株式会社 代表取締役 菱沼一郎
6	14:40-14:48	中国、香港	貴社商品を、弊社のお付き合いのある中国・香港のバイヤーに提案、代理商談します！	一般社団法人 日中経済交流協会 事務局長 小林俊介
7	14:49-14:57	香港、中国	"置く"ことで世界が動き始める香港マーケットの活用	株式会社TBSディグネット 海外事業責任者 宇野広輝
8	14:58-15:06	米国、欧州 台湾、香港	越境ECの具体的な成功と失敗事例を紹介。 あの商材で年間3千万円を売る秘訣とは？	ジェイクラブ株式会社 代表取締役 山田彰彦
9	15:07-15:15	中国	・天猫国際出店事例・出品事例の紹介 ・天猫国際出店出品基準、料金体系のご紹介	株式会社C2Jジャパン 代表取締役 大野雄一郎
10	15:16-15:24	ヨーロッパ、アジア、 中近東、その他	Google 翻訳の実力とその活用方法および翻訳のニーズにどのように対応すればよいのか	株式会社ジーコム 代表 松岡義樹
11	15:25-15:33	欧州、米国 中国	ホームページを使った海外集客5つのポイント ～その内容で本当に通じますか？	株式会社マハナコーポレーション 代表取締役 清水周一
12	15:34-15:42	全世界対応可能 ※中国、インドネシア に現地法人有り	『貨物の旅行代理店』グローバルネットワークを活かした国際複合一貫輸送サービス	矢吹海運株式会社 管理部課長 矢吹 天平
13	15:43-15:51	米国	アメリカへのTurnkey Operation Programのご紹介。	Strategic Legal Solutions, Inc. President 奥山英二
14	15:52-16:00	中国本土、香港、台湾、 イギリス、フランス、ドイツ、 オランダ、イタリア等 欧州圏全域、米国	海外展開 調査からの事業起ち上げ事例紹介(調査、リストアップから実務支援まで)	株式会社YCP Japan パートナー 片岡信矢
15	16:01-16:09	欧州各国、米国、中 国、香港、台湾	圧倒的な海外ネットワークを誇るH.I.Sが各国で企業様の様々なビジネス展開を支援	株式会社エイチ・アイ・エス 海外ビジネス支援事業部次長 米尾浩一
16	16:10-16:18	中国	中国進出における現場状況の紹介や申請書の作成等の事例紹介。スムーズな進出の為に。	株式会社ポリスター 取締役社長 畑 穰
17	16:19-16:27	フランス	『貴社の技術/製品は本当に米国・中国市場での可能性を持っていますか？』	株式会社ファナフランス 代表取締役 蛭田智晴
18	16:28-16:36	全世界	兵庫県・神戸市の海外展開助成事業、ジェトロの海外展開支援メニューの説明。	ひょうご・神戸国際ビジネススクエア 海外展開促進員 川上英生
19	16:37-16:45	香港、台湾 米国、欧州	様々なニーズに柔軟にしかも安価に対応いたします。 シニアの専門家であるグローバル顧問にお任せください。	サイエスト株式会社 取締役 池田 仰
20	16:46-16:54	全世界	兵庫県よろず支援拠点の取り組みと、3年間の活動実績について。	兵庫県よろず支援拠点 コーディネーター 田中秀和